



Business Development Consulting

PORTAFOLIO DE SERVICIOS

Su próximo mercado. Un camino compartido.

Estrategia y acompañamiento ejecutivo
para desarrollar negocios internacionales.

Market Assessment / Validación / Implementación



Nuevos mercados. Decisiones que importan.

Para empresas de Latinoamérica, Europa y Emiratos Árabes Unidos que buscan expandirse entre estos mercados.

¿Dónde crecer?

Priorizamos oportunidades y mercados.

¿Con qué margen?

Contrastamos precios, costes y condiciones.

¿Con quién entrar?

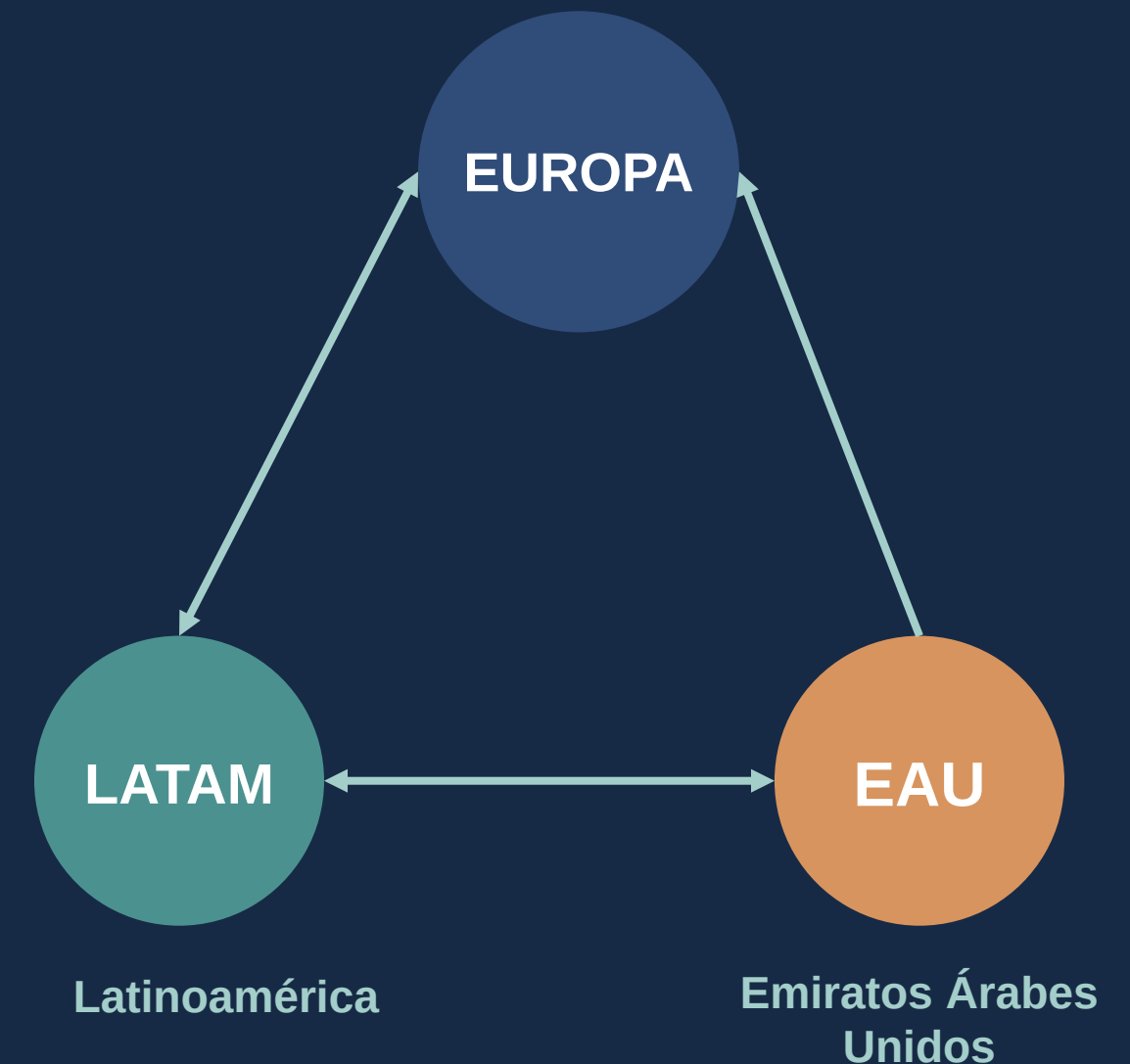
Identificamos clientes, canales y aliados.

¿Quién lo pone en marcha?

Acompañamos la ejecución y el seguimiento.

Su expansión, con criterios para decidir
y capacidad para actuar.

Un triángulo de expansión comercial



Una ruta clara hasta la implementación.

01

**Market
Assessment**

Identificar la oportunidad

Reporte de mercado y
mapa de actores.

02

**Validación y
estrategia de entrada**

Construir el modelo

Escenarios de negocio y
hoja de ruta.

03

Implementación

Poner el plan en marcha

Gestión ejecutiva o comercial
y reportes de avance.

Cada etapa puede contratarse por separado, con alcance, calendario y entregables definidos.

01 / MARKET ASSESSMENT

¿Dónde vale la pena entrar?

Investigamos el mercado y el encaje de su oferta para concentrar recursos en las oportunidades relevantes.

Competencia, segmentos y señales de demanda.

Clientes potenciales, distribuidores y aliados.

Entrevistas, visitas o ferias según el alcance.

Reporte ejecutivo + mapa de actores

Criterios para avanzar, ajustar la oferta o reconsiderar el mercado.



02 / VALIDACIÓN Y ESTRATEGIA DE ENTRADA

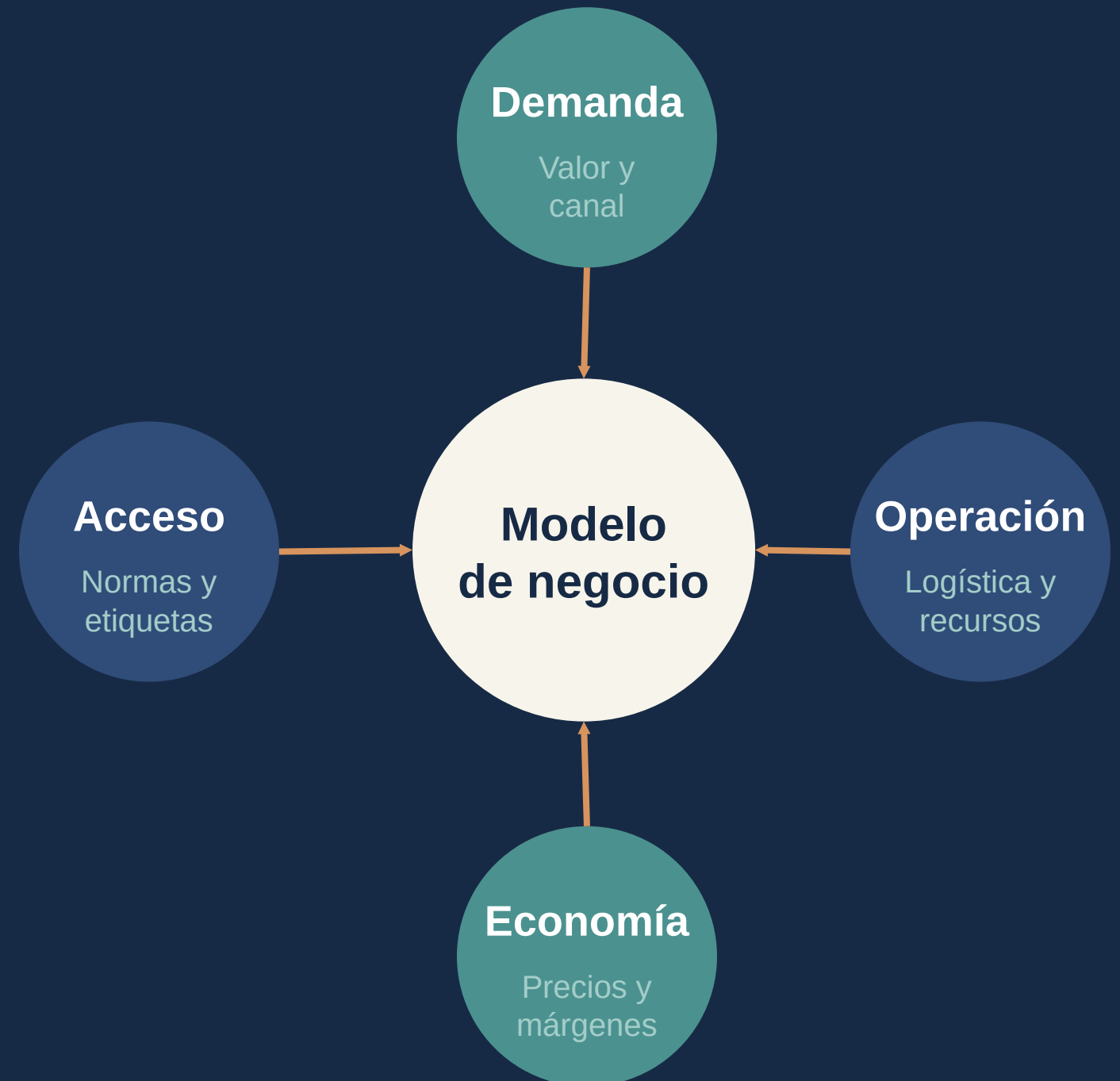
La oportunidad, puesta a prueba.

Contrastamos la viabilidad comercial, económica y operativa del proyecto.

Modelo de negocio + hoja de ruta

Alternativas de entrada, inversión, hitos y responsables para decidir.

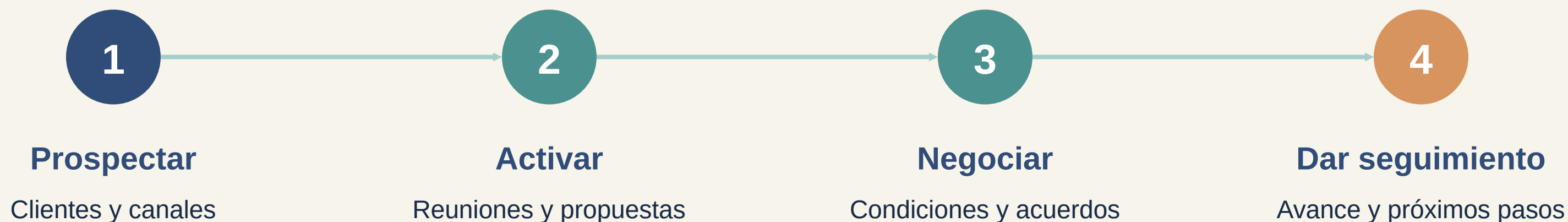
Tributación, normativa y requisitos técnicos: coordinación con especialistas según el alcance. Producción local cuando aplique.



03 / IMPLEMENTACIÓN

Presencia ejecutiva. Acción comercial.

Recorreremos el camino junto a su empresa, con un mandato y prioridades acordados.



Country Manager en la etapa inicial

Coordinación del mercado, aliados y especialistas.
Seguimiento operativo y reportes a la dirección.

Representación comercial

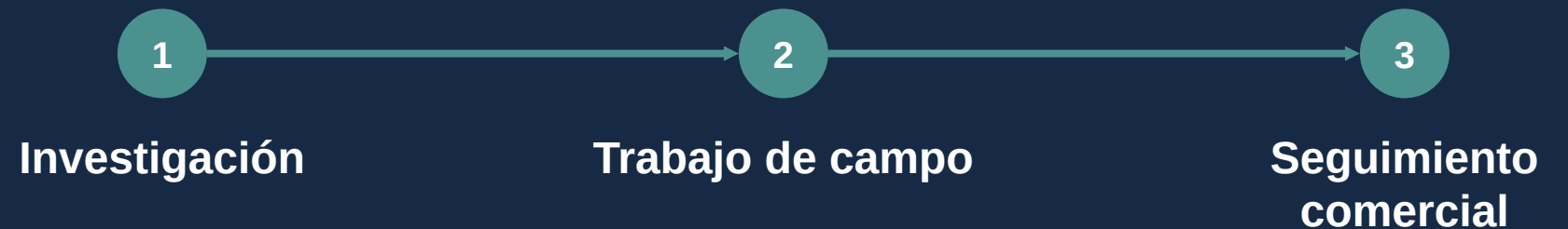
Desarrollo de oportunidades y relaciones con clientes o distribuidores. Negociación dentro del mandato.

Capacidad consultora. Experiencia en la operación.

Somos BDC: un equipo consultor experimentado que integra análisis, estrategia y gestión para acompañar su expansión.

Tecnología automotriz

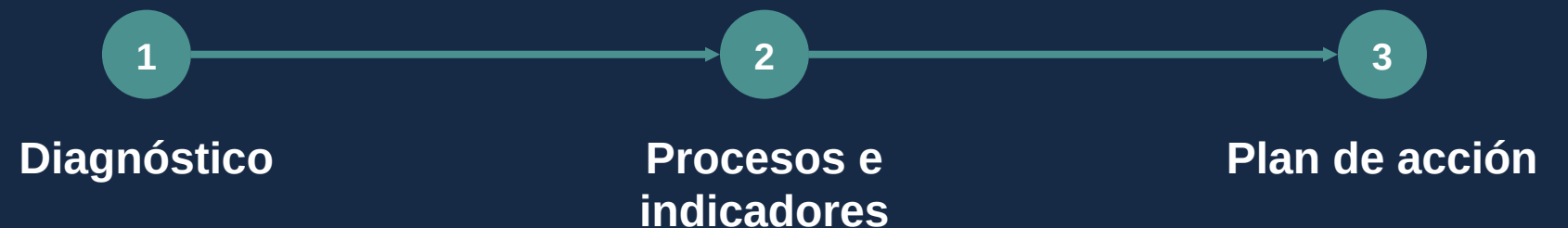
Entrada al mercado colombiano



Reportes de mercado, escenarios de entrada y relaciones comerciales.

Servicios de ingeniería

Desarrollo de la gestión comercial



Informes de consultoría y herramientas para organizar la actividad comercial.

Avance visible. Decisiones bajo su control.

01

Acordamos

Objetivos, alcance, dedicación,
calendario y honorarios.

02

Desarrollamos

Trabajo ejecutivo y reportes sobre
avances, obstáculos y decisiones.

03

Revisamos

Entregables, conclusiones y alcance
del siguiente paso.

BDC

BDC propone, coordina y ejecuta dentro del mandato
aprobado.

SU EMPRESA

Su empresa conserva las decisiones estratégicas,
financieras y contractuales.

Más capacidad para cada oportunidad.

Colaboraciones que conectan especialidades con desarrollo de negocio.

Firmas y especialistas

Conocimiento jurídico, tributario, técnico o logístico dentro de un proyecto coordinado.

Consultoras y organizaciones

Investigación de mercado y acompañamiento para dar continuidad a sus proyectos.

Distribuidores y socios locales

Evaluación de oportunidades y desarrollo de relaciones comerciales.

Alcance, interlocución, confidencialidad y condiciones económicas acordados desde el inicio.





Business Development Consulting

BDC

Hablemos de su próximo mercado.

Su oferta. Su objetivo.
Definamos el siguiente paso.

Converse con BDC

+34 657 415 833

WHATSAPP

PRESENCIA INTERNACIONAL

